



## BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W) 80-100%

### ÜBER LABOGLOB.COM GMBH

Die Laboglob.com GmbH wurde im Dezember 2012 als Partner für Life Science Projekte in Europa gegründet. Wir vertreiben und entwickeln Produkte, Technologien und nachhaltige Geschäftsmodelle für die Zukunft der Life Science Branche, Core Business liegt bei Zellkultur und Molekularbiologie.

Laboglob.com versteht sich als Inkubator für Vertriebswege und Geschäftsmodelle. Als Inspiration dienen uns technologische Trends und aktuelle Marktentwicklungen, die wir auf echten Nutzen für Kunden prüfen. Wir setzen selbstständig Ideen um und unterstützen Projekte mit Fachwissen, Skalierungskompetenz und Innovation.

### WIR SUCHEN ALS BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER PER SOFORT

Wir suchen einen Junior Business Development Manager, der neue Ideen mitentwickelt, in Projektpläne übersetzt, verantwortet und vorantreibt. Dabei erwarten wir ein analytisches Vorgehen und die Motivation, Dinge selbstständig anzugehen. Belastbarkeit ist Grundvoraussetzung.

### AUFGABENBEREICH

Projektverantwortung und operatives Projektmanagement im Bereich Neuentwicklungen (Produkte und Geschäftsmodelle) Koordinierung und Überwachung der Zusammenarbeit zwischen IT und Business Intelligence zur Sicherstellung einer effizienten und schnellen Umsetzung aller neuen Projekte. Übersetzung von strategischen Zielen in relevante Messgrößen (KPIs) Aufsetzen, Durchführen und Auswerten quantitativer Tests (A/B Tests, Event-Studien etc.), inkl. anschließender Aufbereitung der Ergebnisse als Entscheidungsgrundlage für strategische Entscheidungen des CEO

Beauftragen und Auswerten von Analysen, gemeinsam mit der Business Intelligence Analyse- und Recherchetätigkeiten zur Unterstützung der qualitativen und quantitativen Bewertung von Technologien, Geschäftsmodellen und Projekten.

### DAS ERWARTEN WIR

Abgeschlossene Berufsausbildung, vorzugsweise im Bereich BWL, Verkauf, Wirtschaftsinformatik, Marketing o.Ä. Ausgewiesene Erfahrung oder Mitwirken im Projektmanagement, vorzugsweise in agiler Form (z.B. Scrum, Kanban etc.) im Bereich E-Commerce bzw. Multi-Channel-Vertrieb. Schnelle Auffassungsgabe, analytisches Denken, selbstständige Arbeitsweise, Dienstleistungsorientierung, Unternehmertum, Kommunikationsstärke

### DAS BIETEN WIR

Sie arbeiten in einem kleinen Team mit flachen Hierarchien und haben somit die Möglichkeit, eigenverantwortlich spannende Neuentwicklungen zu verantworten und voranzutreiben. Ihr bereichs- und länderübergreifender Einsatz ermöglicht Ihnen eine steile Lernkurve ebenso wie signifikante Entwicklungsmöglichkeiten. Unser Entwicklungsprozess ist streng kunden- und nutzerorientiert, lehnt sich an die Lean-Startup-Methodik an. Wir fördern aktiv die persönliche Weiterbildung und –entwicklung unserer Mitarbeiter. Unsere Vergütungsstruktur ist flexibel und marktführergerecht.



## SEKRETÄRIN (M/W) 50-60%

WIR SUCHEN ALS SEKRETÄRIN

PER SOFORT

Wir suchen eine Sekretärin (M/W). Vernetztes Denken und Belastbarkeit sind Grundvoraussetzung.

### AUFGABENBEREICH

Die ganzheitliche Abwicklung der Bestellungen bestehend aus Auftragsbestätigung, Lieferschein, Rechnung sind der Hauptbereich. In Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter Zusatzaufgaben im Bereich Marketing / Verkauf, bzw. allgemeine Sekretariatsaufgaben.

### DAS ERWARTEN WIR

Abgeschlossene Berufsausbildung - auch Wiedereinsteiger, Kundenfreundlichkeit, schnelle Auffassungsgabe, selbstständige Arbeitsweise, Dienstleistungsorientierung, Kommunikationsstärke.

### DAS BIETEN WIR

Sie arbeiten in einem kleinen Team mit flachen Hierarchien und haben somit die Möglichkeit, spannende Neuentwicklungen mit voranzutreiben. Ihr bereichs- und länderübergreifender Einsatz ermöglicht Ihnen eine massvolle Lernkurve ebenso wie Entwicklungsmöglichkeiten.

Wir fördern aktiv die persönliche Weiterbildung und –entwicklung unserer Mitarbeiter. Unsere Vergütungsstruktur ist flexibel und marktführergerecht.

### WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNGSUNTERLAGEN

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an:

Laboglob.com GmbH Gottmadingen, Recruiting

E-Mail: [info@laboglob.com](mailto:info@laboglob.com),

Tel.: 07731 939 8207 / Tel. 07731 / 506 8306